Сахалинская область

ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 28 апреля 2022 четверг № 93 (8741)

ВСЕМ СЕРДЦЕМ!

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА / Единственный в стране островной регион отмечает юбилей

Здесь начинается Россия

Татьяна Дмитракова

Каких высот добилась Сахалинская область за 75 лет своей истории и какие цели ставит перед собой на будущее, рассказывает губернатор островного региона Валерий Лимаренко.

Валерий Игоревич, что, на ваш взгляд, значит Сахалинская область для России, для ее экономики, истории, культуры?

ВАЛЕРИЙ ЛИМАРЕНКО: В этом году Сахалинской области исполнилось 75 лет. Но, конечно, история островного региона началась гораздо раньше.

Первым из российских исследователей сведения о Сахалине принес в XVII веке Василий Поярков. Эта земля стала манить путешественников. Экспедиции к островам совершили Мартын Шпанберг, Иван Крузенштерн, Василий Головнин, Геннадий Невельской.

Именно Невельской доказал, что Сахалин — это остров, и основал здесь первые русские военные посты. Землю начали интенсивно изучать и осваивать. Исследователи открыли большие залежи каменного угля, рыбные и лесные ресурсы.

Дальше в истории островов были и каторга, которую подробно описал Антон Павлович Чехов, и период японского губернаторства, и Вторая мировая война. Именно на Сахалине и Курилах прошли ее последние сражения. По итогам войны 2 января 1947 года была образована Сахалинская область в ее современных границах. Эту дату мы и считаем днем рождения региона.

Область стала форпостом страны на Дальнем Востоке и активно интегрировалась в экономическое пространство Советского Союза. На островах набирали обороты добыча угля, лесозаготовка, энергетика, рыбная и транспортная отрасли, формировалась нефтяная промышленность.

В 1980-е годы Сахалинская область превратилась в признанный центр нефтяной промышленности на Дальнем Востоке. А с началом реализации шельфовых проектов «Сахалин-1» и «Сахалин-2» — в центр нефтегазовой индустрии международного масштаба.

Но Сахалинская область сегодня — это далеко не только сырьевая база. Регион динамично развивается во всех сферах жизни.

Одна из наших визитных карточек — безусловно, рыба и морская продукция. Островной рыбохозяйственный комплекс на протяжении многих лет удерживает ведущие позиции на Дальнем Востоке. По вылову водных биоресурсов, выпуску консервов и потенциалу береговых перерабатывающих производств мы — в тройке лидеров.

В последние годы Сахалин и Курилы становятся все более популярным направлением для туристических поездок. Гости из разных регионов России приезжают к нам, чтобы своими глазами увидеть уникальную островную природу, покататься на горных лыжах, попробовать морские деликатесы.

Все чаще Сахалинская область принимает крупные спортивные и культурные события. Например, мы проводили Международные спортивные игры «Дети Азии», этапы Кубка мира по Всемирному паралимпийскому горнолыжному спорту, Всероссийский молодежный форум «Острова».

ПРАВИТЕЛЬСТВО САХАЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Валерий Лимаренко: Сахалинцы и курильчане — это одна большая семья, ведь во многом мы можем положиться только на себя.

Сахалинская область не раз делала что-то первой в стране: первой приступила к шельфовой добыче нефти и газа, первой построила завод СПГ. В чем островной регион является пионером сейчас?

ВАЛЕРИЙ ЛИМАРЕНКО: У Сахалинской области действительно огромный потенциал в различных сферах. Задача, которую мы поставили сейчас, — стать первым в России углеродно-нейтральным регионом. Соответствующий федеральный закон уже принят.

Согласно документу эксперимент по контролю за выбросами парниковых газов стартует на Сахалине с 1 сентября 2022 года. Углеродная нейтральность, то есть баланс между выбросами парниковых газов и их поглощением, должна быть достигнута уже к концу 2025-го.

С этой целью мы продолжим переводить угольные котельные на газ, увеличивать долю транспорта на экологически чистых видах топлива, поддерживать внедрение новых технологий в отраслях и на крупных предприятиях.

В ходе эксперимента мы намерены наладить инвентаризацию выбросов и поглощений парниковых газов, ввести обязательную углеродную отчетность, внедрить квотирование выбросов парниковых газов.

В результате должна быть создана и отработана система обращения углеродных единиц и единиц выполнения квот. Впоследствии она может быть масштабирована на всю страну.

Второе, на чем бы хотел остановиться, — это расселение аварийного жилья. Здесь мы тоже в лидерах: первыми завершили программу расселения аварийного жилья, признанного таковым до 1 января 2017 года, и при поддержке федерального центра приступили к реализации новой.

Когда я начал руководить областью, проблема аварийного жилья стояла здесь очень остро. Большое количество непригодных для жизни домов таковыми просто не признавались. Теперь же мы активно ведем работу в этом направлении.

АКЦЕНТ

КОМФОРТНЫЕ ГОРОДА И СЕЛА, ДОСТУПНЫЕ ПОЛИКЛИНИКИ, РАЗВИТАЯ ТРАНСПОРТНАЯ СЕТЬ, ЧИСТЫЕ ОСТРОВА — ЭТО ТО, ЧТО НЫНЕШНЕЕ ПОКОЛЕНИЕ САХАЛИНЦЕВ И КУРИЛЬЧАН ОСТАВИТ СВОИМ ПОТОМКАМ

В зависимости от района новая программа рассчитана на срок от трех до пяти лет. Общий объем аварийного жилья, подлежащего расселению до 2026 года, составляет 641 тысячу квадратных метров.

Приемку квартир будущие новоселы осуществляют еще на стадии строительства. Это приводит к повышению качества домов и ответственности подрядчика перед людьми.

Сахалинский характер. Что для вас стоит за этими словами?

ВАЛЕРИЙ ЛИМАРЕНКО: История Сахалина и Курил наглядно показывает, что здесь всегда жили сильные духом люди, готовые к любым вызовам. Многое из того, что мы имеем сейчас, достигнуто тяжелым трудом наших предшественников.

Сегодня Сахалин и Курилы — это уже не дикие острова с непроходимым лесом, однако природа по-прежнему диктует свои условия. Но ни метели, ни шторма человека с сахалинским характером не пугают. Все наши системы жизнедеятельности продолжают работать в любую погоду.

Конечно, свой отпечаток накладывает и удаленность от материка. Во многом мы можем положиться только на себя. Я неоднократно говорил это во время пандемии, повторю и сейчас: сахалинцы и курильчане — это одна большая семья. Так что сахалинский характер — это еще и про особую сплоченность и взаимовыручку.

Жизнь на островах связана с рядом ограничений и сложностей. Что сделано и делается, чтобы сахалинцы и курильчане жили в комфорте и достатке?

ВАЛЕРИЙ ЛИМАРЕНКО: Да, жизнь на островах сопряжена с определенными вызовами. Но я бы не стал называть их ограничениями. Зачастую это, наоборот, наше преимущество для того, чтобы как раз быть первыми среди других регионов. В наших силах сделать абсолютно все для создания комфортных условий.

Мы уже делаем доступнее медпомощь. Сократили время ожидания приема врача. Запустили сервис 1-300, который стал круглосуточным. Оснастили медучреждения современным оборудованием. Нарастили объем телемедицинских консультаций, высокотехнологичной помощи. Открыли 15 центров углубленной диагностики.

Повышаем транспортную доступность. Создана единая дальневосточная авиакомпания на базе сахалинской «Авроры». Мы возобновили рейсы малой авиации. Запустили два новых грузопассажирских теплохода на курильском направлении. Сахалинская железная дорога перешла на общероссийский стандарт, это позволило обновить подвижной состав на пригородном направлении.

Реализуем меры социальной поддержки. Их в Сахалинской области около 200 для различных категорий граждан, в том числе для семей с детьми. Развиваем проект «Карта сахалинца». Она дает скидки на товары и услуги партнеров проекта, позволяет жителям старше 65 лет бесплатно посещать учреждения культуры и спорта.

Развиваем торговую сеть экономформата. Она уже включает более 700 точек. В них реализуется почти четверть общего оборота продовольственных товаров в рознице. Здесь можно приобрести товары первой необходимости с минимальной наценкой.

Строим новое жилье. Существенно увеличили объем жилищного строительства. В 2021 году он впервые превысил 500 тысяч квадратных метров. Планируем придерживаться такого темпа и далее.

Создаем комфортную среду. За три года капитально отремонтировали почти 500 дворов, благоустроили 94 общественные территории. В 2021 году начали масштабный ямочный ремонт. Ввели стандарт по уборке дворов и дорог.

Успешно реализуем программу «Чистая вода». Ускорили ввод объектов водоснабжения и водоотведения. Так, станцию по очистке воды в Поронайске не могли запустить шесть лет, а сегодня жители пользуются качественной водой.

Газифицируем всю Сахалинскую область. Для этого реализуем совместную программу с «Газпромом». Если в 2018 году уровень газификации области был 14 процентов, то на сегодняшний день эта цифра выросла до 54,2. Поставлена задача — в 2025 году достичь 100 процентов.

Решаем проблемы экологии. Провели генеральную уборку островов. Обустроили современные контейнерные площадки. Начали внедрять раздельный сбор отходов. Переводим транспорт на экологически чистые виды топлива.

Повышаем качество образования. Для подготовки востребованных специалистов в регионе запустили программу «Два диплома». Обновляем материально-техническую базу колледжей и техникумов, активно участвуем в движении WorldSkills Russia.

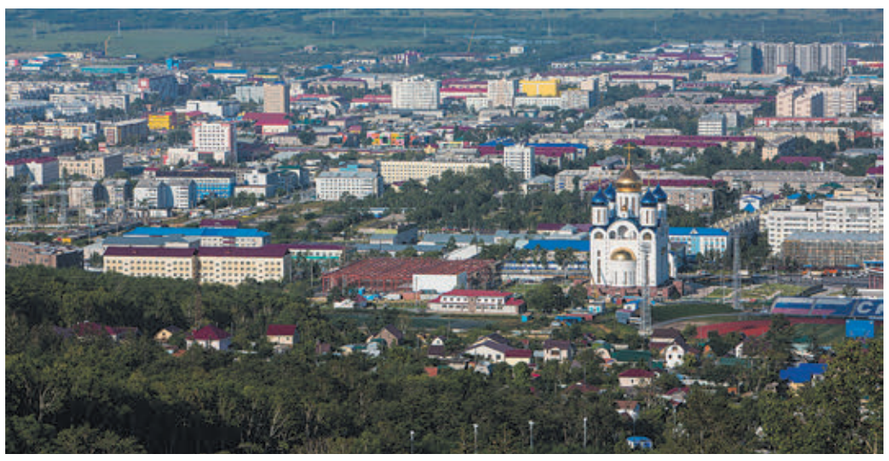
Что нынешнее поколение сахалинцев и курильчан оставит своим потомкам? А если заглянуть в будущее чуть подальше — какими вы представляете Сахалин и Курилы в 2097 году, спустя 75 лет?

ВАЛЕРИЙ ЛИМАРЕНКО: Делая все то, о чем я сказал выше, мы как раз закладываем серьезную основу для дальнейшего развития региона. Комфортные города и села, доступные поликлиники, развитая транспортная сеть, чистые острова — это и есть то, что мы оставим следующим поколениям сахалинцев и курильчан.

Особые надежды мы связываем с ребятами, которые подрастают сейчас. Это будущее Сахалинской области, и очень важно, чтобы они видели здесь для себя перспективы. Поэтому особое внимание уделяем повышению качества образования и реализации инвестпроектов с созданием новых рабочих мест — в сфере логистики, строительства, энергетики, промышленности, туризма.

Возможно, представить запуск этих проектов в ненефтегазовых отраслях сейчас сложно, как когда-то было сложно поверить в то, что Сахалинская область станет одним из ключевых центров добычи нефти и газа. Но спустя 75 лет эффект от этой работы будет очевидным.

Уверен, свое 150-летие Сахалинская область по-прежнему встретит как динамично развивающийся регион. А главное, здесь, как и сейчас, будут жить талантливые и неравнодушные люди, которые будут любить острова и делать все для их процветания. ●



ИСПОЛЬЗОВАННЫ ИЛЛЮСТРАЦИИ СЕРГЕЯ КРАСНОУХОВА

РАКУРС / Санкционное давление не нарушило ритм жизни на островах

Все работает как часы

Ольга Лебедева

В условиях санкций, которые обрушил на Россию Запад, на Сахалине и Курилах продолжают действовать все производства.

— У нас работают как часы все предприятия, включая иностранные. На территории Сахалинской области на 1 января этого года было зарегистрировано 378 компаний с иностранным участием. Зарубежные партнеры вложили в сахалинские проекты не только инвестиции, но и большие человеческие ресурсы. Ведь наши проекты по целому ряду позиций уникальны, для многих иностранных специалистов они стали делом их жизни. Поэтому иностранному бизнесу можно только посочувствовать в подобной ситуации, — подчеркнул глава области Валерий Лимаренко. — Если говорить о планах по реализации инвестиционных проектов и развитию региональной экономики, то они остаются в силе. Мы находимся в тесном контакте с компаниями-партнерами, которые решили инвестировать в Сахалинскую область. Чтобы нивелировать санкционные издержки, проводим совместную работу по формированию новых моделей инвестиционного сотрудничества, в том числе в части привлечения отечественного капитала.

В новой исторической обстановке особое внимание в Сахалинской области уделяется сохранению рабочих мест, увеличению доходов областного бюджета и развитию нефтегазовой отрасли, в регионе идет строительство важных социальных объектов, людей обеспечивают необходимыми продуктами питания и лекарствами.

По мнению Валерия Лимаренко, в России санкции породили такой эффект, которого никто не ожидал.

— Многие думали, что общество начнет распадаться, а люди — обвинять власти в том, что они не туда привели. А общество, наоборот, объединилось, поднялся авторитет руководства страны, — указал он. — Реакция на Дальнем Востоке на санкции — это усиление и укрепление позиций. Поэтому ни один инвестиционный проект у нас не закрылся.

Областные власти находятся в тесном контакте с компаниями-партнерами, которые решили инвести-

В новых условиях в области не закрыт ни один инвестиционный проект

ровать в островной регион. Чтобы нивелировать санкционные издержки, проводится совместная работа по формированию новых моделей инвестиционного сотрудничества, в том числе в части привлечения отечественных капиталов. Продолжается создание нефтегазового и лесоперерабатывающего индустриальных парков. В ближайшие годы новые предприятия обеспечат работой более 11 тысяч жителей.

Новые возможности появились для развития Курильских островов. Напомним, в марте этого года президент Владимир Путин утвердил особый налоговый режим для Курил, равного которому по объему преференций нет в России. Бизнес будет освобожден на 20 лет от уплаты налогов на прибыль, имущество, землю, транспорт, а тариф на страховые взносы составит 7,6 процента. На островах вводится процедура свободной таможенной зоны. Чтобы получить статус резидента, достаточно направить уведомление в налоговую. Причем, как подчеркнул и.о. гендиректора КРДВ Николай Запрягаев, для получения господдержки не устанавливается минимальный порог вложений, льготный режим будет доступен для всех — крупного, среднего и малого бизнеса.

За последние пять лет в развитие Курильских островов направлено около 50 миллиардов рублей бюджетных средств. Капиталовложения частных инвесторов составили 22 миллиарда.

Власти Сахалинской области считают, что инвестиции в Курилы дают возможность бизнесу занять свою долю на ключевых рынках Азии в сферах рыбной промышленности, новой энергетики и туризма. Регион предлагает 141 потенциальную площадку для реализации инвестиционных проектов.

— Промысловый запас Сахалино-Курильского района — более одного миллиона тонн, из этого объема свыше 100 тысяч тонн приходится на ламинарию, гребешок, ежа и трепанга. Под марикультуру будет отведено более 500 тысяч гектаров. К уже действующим лососевым рыбоводным заводам прибавится еще 30, — рассказал Антон Зайцев, зампред правительства Сахалинской области.

Намечено, что объемы продукции промышленного рыболовства и марикультуры вырастут в пять раз за ближайшее пять лет.

Удачное географическое положение и ресурсы обеспечивают Сахалину и Курилам меньшую себестоимость производства водорода и его доставки в страны АТР. Между тем ежегодный спрос на водород в Азии, прежде всего в Японии, Китае и Южной Корее, прогнозируется на уровне 39,9 миллиона тонн к 2030-му.

— В 2021 году зафиксировано 15 тысяч туристских прибытий. Планируем довести этот показатель до 26,2 тысячи в 2025-м и до 76,7 тысячи в 2040 году, — привел цифры министр туризма Сахалинской области Артем Лазарев.

По мнению Николая Запрягаева, крайне важно сформировать на Курилах портфель инвестиционных проектов, ведь именно инвесторы активизируют работу над снятием ограничений по развитию территорий на государственном уровне.

— Возникает вопрос, а что еще нужно делать в регионе, если идет спецоперация, если против нас вводят новые и новые санкции, если в мире экономический и политический кризис и мобилизованы все военные и экономические ресурсы? Ответ простой, — говорит Валерий Лимаренко. — Мы для себя решение приняли такое: мы должны заботиться о людях. И у нас появился проект «Забота. Защита. Уважение». Сейчас власти области так организовали работу, чтобы сахалинцы и курильчане минимально ощущали кризис. ●

— Продолжение темы стр. А6

ФИЛИАЛ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ» В ХАБАРОВСКЕ | 680000, г. Хабаровск, ул. Запарина, 76, оф. 1009. Тел.: (4212) 31-62-00, 42-16-88. E-mail: ks@rgfe.ru | Директор — С. Сайко | Выпуск «Сахалинская область» выходит для читателей Забайкальского края, Камчатского края, Приморского края, Хабаровского края, Амурской области, Магаданской области, Сахалинской области, Республики Бурятия, Республики Саха (Якутия), Чукотского автономного округа, Еврейской автономной области | ЦВЕТНОЕ ТЕМАТИЧЕСКОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ «САХАЛИНСКАЯ ОБЛАСТЬ» А1-А6 ЯВЛЯЕТСЯ СОСТАВНОЙ ЧАСТЬЮ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ» (Рег. № 302 28.09 1993 г.) РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО В СОСТАВЕ ГАЗЕТЫ

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ФИНАНСЫ / Сахалинский филиал Экспобанка представляет новые возможности для бизнеса

У Сахалинской области значительный потенциал

Александр Филимоненко

О том, как развивается бизнес на Сахалине и какие внешнеэкономические возможности открываются у местных компаний, «Российской газете» рассказал управляющий филиалом Экспобанка в Южно-Сахалинске Валерий Беспалов.

Валерий Николаевич, Экспобанк работает на острове с 2016 года, и Южно-Сахалинск стал первым городом на Дальнем Востоке, где был открыт филиал банка. Чего удалось достичь за прошедшее время?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: Если говорить о банке в целом, то за последние годы мы достигли впечатляющих результатов. В 2021-м Экспобанк впервые вошел в топ-50 российских банков по величине активов и капитала. Для сравнения: в 2011 году банк был на 105-м месте. За десять лет и активы, и прибыль Экспобанка выросли примерно в десять раз. Но главное — банк продолжает уверенно расти, сохраняя при этом высокий уровень рентабельности и эффективности.

Это не голословные заявления. Данные подтверждены ведущими авторитетными рейтинговыми агентствами, которые отмечают высокий уровень рентабельности и значительный запас ликвидности банка. Так, в сентябре прошлого года НРА повысило прогноз по рейтингу до позитивного (рейтинг «А-.ru»), а «Эксперт РА» недавно подтвердил рейтинг на уровне ruA-.

Чистая прибыль Экспобанка за девять месяцев 2021 года выросла на 19 процентов в годовом выражении и составила 3,5 миллиарда рублей.

Каковы результаты пятилетней работы Экспобанка на Сахалине?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: На Сахалине представлены практически все крупнейшие банки России: как государственные, так и частные. Общее количество банковских офисов скоро достигнет 100. Тем не менее Экспобанк сумел привлечь в качестве клиентов крупнейшие российские и международные компании, работающие на острове в различных отраслях экономики. Более того, для многих из них мы являемся единственным банком-партнером в России. Это прежде всего компании нефтяной и газовой промышленности, государственные инвестиционные компании, морские порты, транспортные компании, занимающиеся морскими перевозками, а также предприятия промышленного и гражданского строительства, инжиниринговые и консалтинговые фирмы. Кроме того, банк является сейчас лидером в плане обслуживания иностранных граждан, работающих на проектах на Сахалине. За это по сути короткое время бренд Экспобанка занял достойное место на экономической карте Сахалина.

Почему международные компании выбирают Экспобанк?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: Мы умеем предложить клиенту эффективный способ решения вопросов. У Экспобанка богатый опыт реализации сложноструктурированных сделок, у нас открыты прямые корсчета с различными странами и есть компетенции и экспертиза деятельности в иностранных юрисдикциях.

ЭКСПОБАНК

Валерий Беспалов: Мы умеем предложить клиенту эффективный способ решения вопросов.

Чем Экспобанк отличается от других финансовых организаций, работающих в Сахалинской области?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: Прежде всего, философией отношения к клиенту. Каждый сотрудник Сахалинского филиала понимает, что его благополучие зависит от того, с каким настроением клиент приходит в банк и с каким настроением уходит. Мы не делаем различий между клиентами: российскими гражданами и иностранцами. Каждый сотрудник филиала свободно владеет английским языком и может обслужить клиента, независимо от его гражданства. Именно в таком формате представлена и вся линейка банковских продуктов: на русском и английском. Наши клиенты не испытывают коммуникативных неудобств как в общении с сотрудниками филиала, так и в изучении документации. Тот же подход мы применили и к нашему мобильному банковскому приложению «Экспо онлайн». Кроме того, ни одному клиенту мы не навязываем зарплатные продукты. То есть мы готовы переводить заработную плату сотрудникам клиента на любой счет в третьих банках, и делаем мы это в автоматическом режиме без открытия у нас отдельного счета. Причем не только в рублях, но и в валюте в зарубежные банки. Такого не предлагает ни один банк на Сахалине. Сделать общение клиента с банком удобным — вот наш отличительный принцип, и мы его соблюдаем.

ЦИТАТА

ЭКСПОБАНК СУМЕЛ ПРИВЛЕЧЬ В КАЧЕСТВЕ КЛИЕНТОВ КРУПНЕЙШИЕ РОССИЙСКИЕ И МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОМПАНИИ, РАБОТАЮЩИЕ НА ОСТРОВЕ В РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ

Валерий Николаевич, какие финансовые продукты предлагает Экспобанк в островном регионе?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: На Сахалине мы предлагаем полный перечень финансовых услуг как физическим, так и юридическим лицам, включая расчетно-кассовое обслуживание на русском и на английском языках, открытие счетов в рублях и иностранной валюте, кредитование и выдачу банковских гарантий, ведение зарплатных проектов с переводом заработной платы в автоматическом режиме в любые банки на территории РФ, а также на зарубежные счета иностранных сотрудников наших клиентов, размещение депозитов в рублях и иностранной валюте, форвардные сделки и многое другое. С учетом ограничения работы платежных систем Visa и MasterCard Экспобанк в ближайшее время начнет выпуск кобейджинговых карт «Мир-UnionPay».

Мы наблюдаем значительный рост спроса на наши продукты со стороны корпоративных клиентов, однако поток розничных клиентов в дополнительном офисе Южно-Сахалинска оказался недостаточно высоким. Во многом это объясняется миграцией банковских функций в онлайн-формат: сейчас можно получить цифровую карту, открыть вклад, конвертировать валюту и делать переводы, не посещая отделение банка. Именно поэтому было принято решение по оптимизации филиальной сети — обслуживание счетов физлиц переносится в отделение во Владивостоке. Что касается корпоративных клиентов, то в этом плане Южно-Сахалинский филиал никаких изменений не вводит и продолжит их обслуживать в устоявшемся формате.

Что банк предлагает корпоративным клиентам?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: Банк изначально специализировался на корпоративных клиентах, поэтому у нас очень выгодные тарифы и условия расчетно-кассового обслуживания. Есть привлекательные предложения по корпоративным картам и зарплатным решениям. Мы предлагаем интеллектуальные решения и эффективные продукты для управления капиталом, выгодные ставки по депозитам с гибкими условиями.

Индивидуально подходим к каждому клиенту и можем предложить предприятию или компании самые выгодные условия кредитования. Мы эксперты в сложноструктурированных сделках и брокеридже, а также активно работаем в сегменте проектного финансирования застройщиков.

В целом в 2021 году банк усилил позиции в таких стратегических отраслях, как машиностроение, жилищное строительство, нефтегазовая промышленность, транспорт, энергетика, IT и другие. Мы активные участники всех последних программ государственного субсидирования кредитов, что позволяет нам предлагать более выгодные условия сотрудничества в части процентных ставок.

Повлияла ли пандемия на работу банка?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: Пандемия позволила нам пересмотреть бизнес-процессы. Стали активно развиваться дистанционные каналы обслуживания клиентов, многие сервисы сейчас полностью доступны в онлайн-формате. При этом для тех клиентов, которые предпочитают живое общение, мы рады предложить качественное обслуживание и индивидуальный подход в наших отделениях. Мы стараемся держать баланс между традиционным банкингом и современными технологиями.

Валерий Николаевич, как банк себя чувствует в ситуации геополитической неопределенности и повышенной волатильности финансовых рынков?

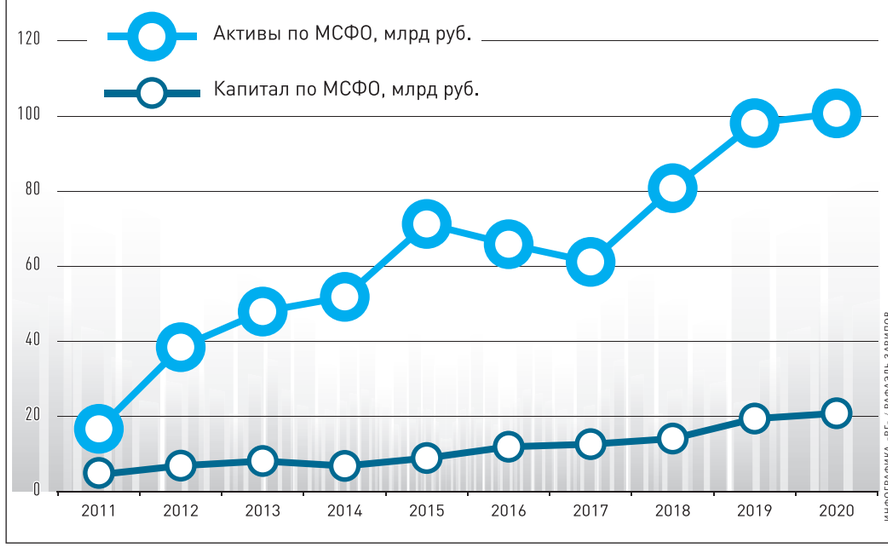
ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: Стабильно и уверенно. Экспобанк не попал ни под какие ограничения, у нас работают прямые корреспондентские счета с зарубежными банками, что позволяет оказывать полный комплекс банковских услуг для развития и поддержки внешнеэкономической деятельности. Мы уже видим приток клиентов, поэтому усиливаем данное направление. Это особенно заметно на Сахалине, где база клиентов, участвующих во внешнеэкономической деятельности, включая китайский рынок, только за март выросла более чем на 20 процентов. Мы активно открываем счета в китайских юанях, а в ближайшем будущем и в индийских рупиях, такая возможность рассматривается. Тут многое зависит от решений на межгосударственном уровне, но уже сейчас мы являемся эксклюзивным банком в России для крупнейшей индийской нефтяной компании, с которой сотрудничаем уже почти 20 лет.

Как вы оцениваете перспективы развития экономики Сахалинской области и свое место в ней?

ВАЛЕРИЙ БЕСПАЛОВ: Стоит признать, что сейчас непростой период для бизнеса, но в то же время — это возможности и точка роста для многих предприятий. Для Сахалина это особенно важно. Мы видим значительный потенциал региона и работающих здесь компаний. И со своей стороны всегда готовы подставить плечо, предложить взаимовыгодное сотрудничество и интеллектуальное решение задач, возникающих перед нашими клиентами и перед банком в целом. ●

РОСТ АКТИВОВ И КАПИТАЛА ЭКСПОБАНКА

Источник: Экспобанк



ИНФОГРАФИКА «РГ» / РАФАЭЛЬ ЗАРИПОВ

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ЮБИЛЕЙ / 25 лет бесперебойно обслуживает шельфовые проекты компания «Сахалин-Шельф-Сервис»

Надежный причал нефтегазовой отрасли Сахалина

СП ООО «САХАЛИН-ШЕЛЬФ-СЕРВИС»

Сахалинский западный морской порт в Холмске – самый современный на Сахалине и единственный на Дальнем Востоке специализированный порт по обслуживанию нефтегазовых проектов.

Петр Павлов

Совместное предприятие ООО «Сахалин-Шельф-Сервис» — единственная сахалинская компания, предоставляющая комплексное береговое обеспечение морских нефтегазовых проектов по всему миру по российским и международным стандартам. О создании и развитии компании, ее коллективе и планах в преддверии 25-летнего юбилея рассказал «РГ» бессменный генеральный директор совместного предприятия Леонид Кацев.

Леонид Ильич, с чего начиналась компания?

ЛЕОНИД КАЦЕВ: 45 лет назад в далеком 1977 году на шельфе Сахалина появились первые разведочные морские буровые установки. А в 1990-х для освоения месторождений углеводородов на остров пришли мировые гиганты нефтегазовой индустрии. Для их четкой работы в море требовалось организовать снабжение всем необходимым с берега по международным стандартам. Тогда и было принято решение создать компанию, которая будет обеспечивать береговое обслуживание всех шельфовых проектов Сахалина. СП ООО «Сахалин-Шельф-Сервис» объединило российских, американских и японских партнеров, имеющих ресурсы и опыт берегового обслуживания морских буровых работ. Хочу особо подчеркнуть, что тогда это было новым направлением в нефтегазовом сервисе не только на Сахалине, но и в России.

Почему местом для единой базы берегового обеспечения был выбран Холмский порт?

ЛЕОНИД КАЦЕВ: В сложные 1990-е годы некогда успешный рыбный порт в Холмске был заброшен и превращался в руины. Его площади, крепкие причалы, а также незамерзающая акватория как нельзя кстати подходили под модернизацию и возведение современного специализированного порта по обслуживанию нефтегазовых проектов. Так, Сахалинский западный морской порт (обособленное подразделение СП ООО «Сахалин-Шельф-Сервис») стал единой береговой базой для тех, кто работает на сахалинском нефтегазовом шельфе.

СП ООО «САХАЛИН-ШЕЛЬФ-СЕРВИС»

Леонид Кацев: Мы гордимся своими достижениями.

За четверть века вашему предприятию удалось выйти далеко за пределы Сахалинской области. Какова география производства компании «Сахалин-Шельф-Сервис»?

ЛЕОНИД КАЦЕВ: Да, действительно, мы смогли не только наладить бесперебойное береговое обслуживание шельфовых проектов Сахалина, но и стать надежным причалом для многих морских разведочных установок и платформ от Кубы до Арктики. Мы приобрели колоссальный международный опыт и гордимся своими достижениями.

За успешными показателями деятельности любой компании всегда стоит труд людей. Каковы отличительные черты вашего коллектива и как много у вас сотрудников?

ЛЕОНИД КАЦЕВ: В самом начале нас было пятеро. А сегодня персонал компании — почти тысяча сотрудников. Несмотря на все сложности, происходящие в нашей жизни, мы сохранили коллектив портовых специалистов. Это докеры-механизаторы, стропальщики, стивидоры, тальманы, крановщики, инженеры, водители и другие мастера своего дела, профессионалы, которые своим ежедневным трудом вносят весомый вклад в развитие предприятия и экономику островного региона, для которого нынешний год тоже юбилейный. Я горжусь тем, что мы достигли значительных успехов в области охраны труда и, самое важное, создали высококвалифицированный коллектив, способный решать любые производственные задачи.

Четверть века вы являетесь бессменным руководителем компании. Что приносит наибольшее удовлетворение от работы?

ЛЕОНИД КАЦЕВ: Общение с людьми — партнерами, подрядчиками и заказчиками. Я получаю огромное удовольствие, когда мы вместе работаем над проектами, решаем очень непростые задачи и добиваемся результатов. Ведь многие операции, проводимые специалистами нашей компании, являются уникальными и имеют статус «впервые на Сахалине». Это дает и удовлетворение, и вдохновение.

Леонид Ильич, что вы пожелаете сотрудникам компании накануне ее 25-летия?

ЛЕОНИД КАЦЕВ: В первую очередь в это непростое время, конечно же, стабильности и уверенности в завтрашнем дне, успехов и процветания. Для дальнейшего развития у нас есть огромный потенциал, прекрасная команда профессионалов и доверие партнеров, которым мы бесконечно дорожим. Пользуясь случаем, поздравляю всех сахалинцев и курильчан с 75-летием Сахалинской области, желаю крепкого здоровья, благополучия, семейного уюта, а нашим островам — дальнейшего процветания. ●

Основные виды деятельности СП ООО «Сахалин-Шельф-Сервис»

- Организация береговых баз производственно-технического обеспечения нефтегазовых проектов в морских портах.
- Обработка и хранение грузов, материалов и оборудования нефтегазовой отрасли.
- Обращение с отходами производства и потребления, включая отходы бурения.
- Перевозки морским, железнодорожным, авиа- и автотранспортом любых грузов, включая негабаритные и тяжеловесные.
- Транспортировка и хранение нефтепродуктов, химических материалов и опасных грузов.
- Судовое агентирование.
- Таможенное оформление морских судов и грузов.
- Бункеровка морских судов пресной водой и топливом.
- Организация смен буровых вахт и экипажей морских судов.
- Организация строительства, включая дноуглубительные и гидротехнические работы.
- Материально-техническое снабжение.
- Изготовление и сертификация специализированных морских контейнеров, металлоконструкций и такелажного оборудования.
- Ремонт бурового и судового оборудования.

СП ООО «САХАЛИН-ШЕЛЬФ-СЕРВИС»

СП ООО «САХАЛИН-ШЕЛЬФ-СЕРВИС»

3S-Company
САХАЛИН-ШЕЛЬФ-СЕРВИС
25 ЛЕТ

ЛИДЕРЫ / Сахалинская СРО 13 лет защищает законные интересы подрядчиков

Флагман стройбизнеса

Александр Форин

В Ассоциацию «Сахалинстрой» («Сахалинское саморегулируемое объединение строителей») входят более 370 работодателей отрасли в островном регионе. Одно из основных направлений деятельности саморегулируемой организации (СРО) — всесторонняя поддержка и защита малого, среднего и крупного строительного бизнеса. В частности, это юридическая и консультационная помощь членам объединения при исполнении контрактов.

Представители подрядного стройбизнеса постоянно сталкиваются с некачественно проведенными инженерными изысканиями или полным их отсутствием, плохо подготовленной проектной и рабочей документацией, внезапно возникающими дополнительными объемами работ, несвоевременной оплатой выполненных работ по контракту.

По словам экспертов ассоциации, в большинстве случаев службы заказчиков игнорируют принципы проектного управления, не создают среду общих данных и проектные команды с участием всех интересантов. Они не сопровождают изыскательские и проектные работы, не проводят квалифицированный входной контроль полноты и качества изыскательской, проектной и рабочей документации.

Нет и контрольной сверки объемов работ, которые проектировщик закладывает в спецификации и локальные сметные расчеты, а также в технологические решения. А ведь задача заказчика при приеме проектной документации также проводить актуальность примененных проектировщиком расценок и учесть все ожидаемые затраты подрядчика в проекте организации строительства.

— Специалисты нашей ассоциации контролируют исполнение контрактов, выезжая на объекты или удаленно — с помощью Цифровой платформы строительных сервисов. Мы участвуем в работе проектной команды адресной инвестиционной программы Сахалинской области, еженедельно на заседаниях докладываем о результатах выездных проверок, в том числе по отклонениям от графиков, — говорит глава ассоциации «Сахалинстрой» Валерий Мозолевский.

Административные и финансовые барьеры, несоответствие цен контрактов рынку, риски и сложности при выполнении работ по строительству и капитальному ремонту объектов продолжают негативно влиять на подрядный бизнес в Сахалинской области. Кроме того, сохраняется практика так называемой «презумпции виновности подрядчика» как последнего звена цепочки инвестиционно-строительного процесса.

По поручению рабочей группы правительства региона ассоциация «Сахалинстрой» разработала проект регламента действий подрядчика в случае появления дополнительных работ или затрат при исполнении контракта. Документ должен помочь в урегулировании отношений сторон, повышении эффективности реализации госпрограмм, принятии своевременных решений о продолжении производства работ и определении реальной стоимости строительства.

Ассоциация «Сахалинстрой» активно добивается актуализации федерального и регионального отраслевого соглашения. В частности, речь идет о реальности определения минимального среднемесячного размера оплаты труда рабочего первого разряда в строительной отрасли, о создании необходимых социальных условий, охране труда на стройплощадках и повышении квалификации кадров.

— Сегодня мы наблюдаем такой парадокс. Сметные прямые затраты в строительстве учитывают стоимость материалов, изделий, конструкций, стоимость эксплуатации машин и механизмов, включая оплату труда рабочих. Количество, качество и стоимость материальных ресурсов контролируют заказчики, государственные надзорные органы, правоохранители. А важнейший ресурс строительной отрасли — человеческий капитал — никем не отслеживается. Он передан в распоряжение работодателям и коммерсантам, которые вместо реального обучения специалистов торгуют «бумажками». Заработная плата и условия труда в строительстве не гарантируются и никем не контролируются. Поэтому рабочие строительные профессии не востребованы. Нужно поднимать их престиж, чтобы молодежь шла в отрасль, — уверен Валерий Мозолевский. ●

> Ассоциация «Сахалинстрой» разработала проект регламента действий подрядчика в случае появления дополнительных работ или затрат при исполнении контракта. Документ должен помочь в урегулировании отношений сторон, повышении эффективности реализации госпрограмм

АССОЦИАЦИЯ «САХАЛИНСТРОЙ»

Валерий Мозолевский: Нужно поднимать престиж строительных профессий.

SSROS.RU
АССОЦИАЦИЯ «САХАЛИНСТРОЙ»
НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ОТРАСЛЬ / В условиях санкций птицефабрика «Островная» планирует уже в этом году увеличить выпуск продукции

Чтобы всем хватило «Солнышка»

ПРЕСС-ЦЕНТР ПТИЦЕФАБРИКИ «ОСТРОВНАЯ»

В год птицефабрика «Островная» производит 120 миллионов яиц.

Александр Кузнецов

Сегодня птицефабрика «Островная» удовлетворяет спрос сахалинцев на пищевое куриное яйцо примерно на 90 процентов. Устойчивой популярностью у островитян пользуются такие сорта, как «Солнышко» и «Отборное». Впрочем, «Эко-золотое», «Эко-кремовое» и «Эко-деревенское» на полках тоже не залеживаются.

Яйца на конвейере

— Потребность сахалинцев в нашей продукции постоянно растет. Поэтому мы разработали схему поэтапной модернизации яичного производства. Планируем немного изменить технологию содержания птицы, заняться реконструкцией производственных корпусов, ввести дополнительные мощности, — говорит генеральный директор птицефабрики Сергей Добреля.

В прошлом году сельхозпредприятие произвело 120,8 миллиона яиц, в этом планирует выйти на отметку в 128 миллионов. А в 2023 году увеличить объемы производства до 140 миллионов штук. На существенную прибавку полезного продукта птицефабрика сможет рассчитывать после капитального ремонта двух производственных корпусов, которые сейчас в резерве. Объекты — в планах модернизации производства на 2024 год.

Мясо замороженное и охлажденное

Рост объемов производства ожидается и на мясном направлении. На птицефабрике завершается строительство нового убойного цеха. Это позволит увеличить темпы обработки птицы до трех тысяч голов в час. Для сравнения: мощность ныне действующего цеха — от 7 до 9 тысяч голов за смену.

— Перед нами стоит задача обеспечить поставки мяса птицы по всей области, включая северные районы и Курильские острова. Модернизация мясной площадки позволит практически вдвое увеличить выпуск мясной продукции, причем не только замороженной, но и охлажденной, — добавляет Сергей Добреля.

Сейчас специалисты предприятия занимаются наладкой нового оборудования для убоя птицы и разделки тушек. Ведется сборка и оснащение среднетемпературных и низкотемпературных холодильных камер, предназначенных для заморозки и хранения готовой продукции. Необходимую помощь специалистам оказывают коллеги из Росптицесоюза.

Уже в этом году предприятие планирует увеличить выпуск мясной продукции до четырех тысяч тонн. А с выходом на проектную мощность в 2023 году объемы достигнут шести тысяч тонн.

Преимущества собственной кухни

Удорожание зерновых культур в России существенно повлияло на себестоимость продукции птицеводства. Объясняется это просто: в структуре себестоимости 65 процентов занимают комбикорма.

Предприятие вынуждено работать на привозных смесях. Их поставляют на остров из Амурской области. Существенно изменить ситуацию позволит собственный цех по производству комбикормов. Его проектная мощность — десять тонн в час. Сейчас здесь идут строительно-монтажные работы. С вводом цеха в эксплуатацию предприятие будет завозить с материка лишь необходимые ингредиенты для производства комбикормов — пшеницу, кукурузу, ячмень и самостоятельно готовить из них питательные смеси.

— Новый кормоцех будет оснащен современным оборудованием и укомплектован вместительными зернохранилищами. Это позволит держать запасы сырья, достаточные для того, чтобы не зависеть от паромной переправы Ванино — Холмск, и снизить себестоимость продукции, — отмечает Сергей Добреля.

Отходы станут товаром

Концепция развития предприятия включает важный принцип: все виды отходов нужно превратить в товар. И отсюда вытекает как минимум еще две важные задачи. Одна из них — организовать переработку боенских отходов, причем не только тех, что образуются на птицефабрике, но и с других предприятий. Ненужные на первый взгляд остатки станут мясокостной и рыбной мукой.

Другой вид отходов, который планируется превратить в товар, — куриный помет. После соответствующей обработки он может стать ценным органическим удобрением. Партнером птицефабрики в реализации проекта создания первого в ДФО завода по производству органических удобрений будет компания, ведущая добычу торфа на месторождении «Палевское» в Тымовском районе.

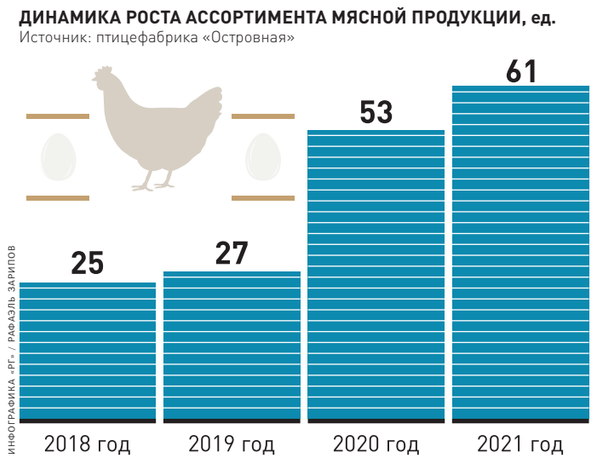
Торф и помет будут укладываться послойно на специальной площадке, а дальнейшей обработкой — обеззараживанием органики — займутся термофильные бактерии. Чтобы активизировать эти микроорганизмы, надо обеспечить поступление кислорода. Для этого используют специальную технику — ворошители компостных буртов ABONO. Готовый компост просеют, раздробят, упакуют и отправят заказчикам, в которых наверняка недостатка не будет.

Проект интересен еще и тем, что его реализация даст предприятию возможность участвовать в эксперименте по достижению углеродной нейтральности. Напомним, на Сахалине к 2025 году планируется создать первую в России региональную систему международной торговли углеродными единицами. ●

АКЦЕНТ

КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ ПТИЦЕФАБРИКИ «ОСТРОВНАЯ» ВКЛЮЧАЕТ ВАЖНЫЙ ПРИНЦИП: ЛЮБОЙ ВИД ОТХОДОВ НУЖНО ПРЕВРАТИТЬ В ТОВАР

ДИНАМИКА РОСТА АССОРТИМЕНТА МЯСНОЙ ПРОДУКЦИИ, ед.
Источник: птицефабрика «Островная»



ИНФОГРАФИКА «РГ» / РАФАЭЛЬ ЗАРИПОВ

Справка

Птицефабрика на Сахалине открылась летом 1961 года на базе птицефермы совхоза «Южно-Сахалинский». Тогда она называлась «Центральная», позже предприятию присвоили имя 50-летия СССР, а в 1999-м на ее базе было создано дочернее государственное предприятие — птицефабрика «Островная».

ПРЕСС-ЦЕНТР ПТИЦЕФАБРИКИ «ОСТРОВНАЯ»

В 2016 году здесь открыли собственное бройлерное производство. А в 2018 году предприятие реорганизовали в акционерное общество, учредителем которого стало правительство Сахалинской области. Началась реализация инвестиционного проекта модернизации мясной и яичной площадок.
Сегодня в коллективе «Островной» трудятся более 450 человек. Среди них и работники со стажем в несколько десятилетий, и молодые специалисты.

Цифра

20

фирменных магазинов

птицефабрики «Островная» реализуют продукцию в Южно-Сахалинске, Аниве, Корсакове, Невельске, Макарове, Холмске, Долинске, Поронайске.

ПРЕСС-ЦЕНТР ПТИЦЕФАБРИКИ «ОСТРОВНАЯ»

Новый кормоцех будет оснащен современным оборудованием и укомплектован вместительными зернохранилищами.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

УНИВЕРСАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

«НЕФТЕГАЗСНАБ» РАСШИРЯЕТ ПЕРЕЧЕНЬ ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ ТОВАРОВ И УСЛУГ

ООО «Нефтегазснаб» является головной компанией ГК «НГС», в которую входят еще семь разнопрофильных предприятий: «Нефтегазсервис», «Спецавтотранс», «Ойл-центр», «Сахалинтехгаз», «Ремэнергострой», «СПК», «Техинвест».

Все они действуют как самостоятельные организации, которые оказывают услуги как по своей специализации, так и в рамках производственной кооперации, и централизованно управляются руководством ГК «НГС».

Опыт работы показал, что именно такая структура организации бизнеса позволяет оказывать полный спектр услуг, включая поставку продукции технического назначения, перекачку ГСМ, химической продукции, технических сжиженных газов, доставку грузов автотранспортом по Сахалину, хранение товара на складах и открытых площадках, погрузочно-разгрузочные работы, прием и транспортировку опасных грузов, ремонтно-строительные работы.

Компания имеет в собственности кислородную станцию и мобильную кислородоазотодобывающую установку, которые производят кислород, сжиженный и газообразный азот, осуществляет все виды операций с химическими реагентами, зачистку и ремонт буровых труб для шельфовых проектов.

ГК «Нефтегазснаб» — динамично развивающееся предприятие, в штате которого работают более 500 человек. Компания имеет четыре базы материально-технического снабжения в Южно-Сахалинске, Холмске, Поронайске, собственный ширококолейный железнодорожный тупик, сопряженный с паромной переправой, склад для хранения горюче-смазочных материалов. Список имущества предприятия дополняют две автозаправочные станции, более 50 единиц автомобильной и погрузочно-разгрузочной техники и самоходные крановые установки 16, 45 и 70 тонн, прошедшие аудит нефтегазовых операторов.

Компания постоянно расширяет перечень предоставляемых услуг и ассортимент продукции. Сейчас она активно сотрудничает с предприятиями нефтегазового комплекса, рыбной и лесной промышленности, жилищно-коммунального хозяйства, строительной, энергетической и пищевой отраслей, учреждениями образования и здравоохранения, организациями малого и среднего бизнеса. В число клиентов «Нефтегазснаба» вошли уже более 1000 российских и иностранных компаний. Между тем предприятие не разделяет своих клиентов на важных и второстепенных, крупных и мелких.

С помощью маркетинговых исследований «Нефтегазснаб» выбирает лучших производителей товаров, имеющих оптимальное соотношение «цена — качество», что позволяет проводить гибкую ценовую политику, работать индивидуально с каждым клиентом и гарантировать ему поставки качественной продукции в короткие сроки и в любых объемах.

Сегодня компания «Нефтегазснаб» реализует более 16 тысяч наименований товаров промышленного и бытового назначения. В этом списке:

- топливо, смазочные материалы;
- химическая продукция, технические газы;
- оборудование для сварки и резки металла;
- тросы, канаты, грузоподъемные приспособления, инструмент;
- резинотехнические, асбестовые изделия;
- металлопродукция, трубы, прокат, метизы, запорная арматура, фланцы, отводы;
- спецодежда, СИЗ, ветошь;
- электроламповая, кабельная продукция, установочные изделия, аккумуляторы;
- строительные и лакокрасочные материалы.

По многим позициям «Нефтегазснаб» имеет эксклюзивные полномочия, является дистрибьютером «Газпромнефть - СМ».

Сегодня у ГК «Нефтегазснаб» лицензии на следующие виды деятельности:

- эксплуатация химически опасных производственных объектов;
- эксплуатация взрыво- и пожароопасных производственных объектов;
- производство погрузочно-разгрузочной деятельности применительно к опасным грузам на железнодорожном транспорте;
- установка систем охранной и пожарной сигнализации;
- огне- и биозащита материалов и конструкций;
- установка и обслуживание систем учета тепла.

Кроме того, компания входит в «Сахалинское саморегулируемое общество строителей» и имеет допуски к видам работ, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ПРОИЗВОДСТВО / Четверть века холдинг «Северная звезда» держит марку производителя напитков высокого качества

Бизнес чистой воды

ПРЕСС-СЛУЖБА ПРАВИТЕЛЬСТВА САХАЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Автоматика дала возможность сократить на предприятии долю ручного труда (а значит и влияние пресловутого человеческого фактора).

Инесса Доценко

Найти на Сахалине и Курилах человека, не знающего продукцию АО «Северная звезда», трудно. А скорее всего, невозможно. Холдинг — один из лидеров на местном рынке по производству пива, кваса, газированных напитков, питьевой и минеральной воды. И этот статус он сохраняет за собой уже 25 лет.

Первый завод «Северная звезда» запустила на базе Корсаковского пищевого комбината в 1997 году.

— Нам хотелось создать современное, высокотехнологичное производство, — рассказывает директор предприятия Виктор Левандовский. — Купили цех, сделали ремонт, приобрели оборудование, собрали команду. Безусловная чистота, автоматизированные линии — таким нам сразу виделся будущий завод. В течение двух лет удалось наладить производство газированных напитков и лечебной минеральной воды «Корсаковская». В 1999 году наша компания стала лидером в области по объему производства безалкогольных напитков. И дальше все пошло как по накатанной. Обратной дороги нет, остановить движение вперед уже невозможно.

Сегодня холдинг включает в себя два завода в Корсакове и Южно-Сахалинске, на которых трудятся 300 человек. «Движение вперед» — это постоянная модернизация оборудования, непрерывный контроль качества и расширение ассортимента. Просто, правда?

Компания выпускает более 30 наименований продукции. В их числе — сиропы из дикорастущих ягод. Всю линейку напитков делают на основе натуральных ингредиентов и чистейшей воды из собственных скважин. За качество производитель отвечает. И оно подтверждается: продукция «Северной звезды» удостоена более 80 наград, в том числе золотых медалей, на международных профессиональных конкурсах в Москве, Сочи и Хабаровске.

Среди таких золотых брендов — «Первый зимний квас», натуральный, живого брожения с добавлением свежего сока брусники. Рецептуру специалисты предприятия разрабатывали несколько лет. Бренд и технология запатентованы — подобного в России больше нигде не выпускают. В «Первом зимнем» нет ни капли ароматизаторов, красителей и искусственных консервантов. Вкусный и полезный напиток распробовали не только сахалинцы, не задерживается он и на прилавках магазинов в Хабаровске и других дальневосточных городах. Дальше «экспансия» пока не распространяется: такой квас не проходит жесткую термическую обработку, срок его годности не позволяет расширить географию поставок.

Еще одна изюминка ассортимента — сироп красники. Эта ягода (ее еще называют клоповкой) растет только в островном регионе, она невероятно полезна и упоминание сиропа из нее можно встретить в большинстве путеводителей для туристов под рубрикой «Что привезти с Сахалина». Но в данном случае говорить о массовом производстве не приходится.

— Клоповку мы закупаем в сезон и объем этих закупок сильно зависит от урожая, а он непредсказуем, — объясняет Виктор Левандовский.

Все остальное — ягоду, солод, хмель — предприятие приобретает на материке. Например, бруснику везут из Карелии, где налажен сбор и поставки. Ассортимент напитков у «Северной звезды» большой, потому и сырье поступает разнообразное и от многих поставщиков.

— Островной рынок маленький. Поэтому мы обязаны обеспечивать серьезный ассортимент, чтобы быть интересными розничной торговле, — замечает Левандовский. — Пусть оптовики к нам приедут и купят напитки со вкусом чайного гриба. Добралась она и до Москвы. В прошлом году мы закупили компоненты и отправили на рынок пробные партии в кегах. Людям очень понравилась новинка — сейчас будем работать над выпуском в бутылках, — обещает директор предприятия.

АКЦЕНТ

ПРОДУКЦИЯ «СЕВЕРНОЙ ЗВЕЗДЫ» УДОСТОЕНА БОЛЕЕ 80 НАГРАД, В ТОМ ЧИСЛЕ ЗОЛОТЫХ МЕДАЛЕЙ, НА МЕЖДУНАРОДНЫХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОНКУРСАХ В МОСКВЕ, СОЧИ И ХАБАРОВСКЕ

Виктор Левандовский: В 1999 году наша компания стала лидером в Сахалинской области по объему производства безалкогольных напитков. Обратной дороги нет, остановить движение вперед уже невозможно.

На качество продукции влияет не только то, из чего ее производят, но и на чем.

— Мы никогда не экономили на оборудовании. Но модернизация — это значительные расходы, и без лизинга мы были бы вынуждены повысить цены, — признается Виктор Левандовский.

Этот механизм позволил предприятию установить оборудование мирового уровня, которым в России может похвастать далеко не каждый завод по производству напитков. Автоматика дала возможность сократить долю ручного труда (а значит и влияние пресловутого человеческого фактора) и время производственного процесса, повысить производительность, снизить себестоимость.

Кстати, часть затрат на новое технологическое оборудование компенсирует сахалинский минсельхоз. Он же субсидирует банковскую ставку.

— Нам сильно помогают областные меры поддержки, — подчеркивает руководитель «Северной звезды». — Без них многие планы и идеи вряд ли бы удалось реализовать в полном объеме.

С 2018 года компании из регионального бюджета возместили 165,3 миллиона рублей — затраты на технологическое оборудование и специализированный транспорт. Кроме того, более десяти миллионов направили на уплату процентов по кредитам, привлеченным в российских банках.

Конечно, без проблем не обходится. В последние два года сроки поставки нового оборудования на предприятии были сильно затянуты: расхожая фраза «пандемия внесла свои коррективы» применима здесь в полной мере. Зарубежные заводы отгружали продукцию с опозданием: электронные компоненты из Китая стали дефицитом из-за долгой остановки производства. Сейчас предприятию, возможно, придется менять что-то в работе из-за санкционной политики иностранных компаний.

Тем не менее у «Северной звезды» все должно получиться. В Южно-Сахалинске уже развернуто строительство нового цеха. На объекте идет монтаж двух баночных линий и новой высокотехнологичной линии розлива воды и напитков.

— Оборудование, необходимое для увеличения мощности производства, доставлено на остров. Идет монтаж техники. В список новых наименований войдут не только чай с сахалинскими травами и ягодами, но и минеральная вода с натуральными добавками. Увеличим вдвое производство кваса и начнем реализовывать продукцию в алюминиевых банках, — рассказывает Виктор Левандовский.

Уже в мае предприятие начнет производство безалкогольного пива, а также энергетических и витаминизированных напитков. Лето обещает быть жарким и вкусным. ●

ПРЕСС-СЛУЖБА ПРАВИТЕЛЬСТВА САХАЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Компания выпускает более 30 наименований продукции. В их числе — сиропы из дикорастущих ягод. Всю линейку напитков делают на основе натуральных ингредиентов и чистейшей воды из собственных скважин.

Прямая речь

Валерий Лимаренко, губернатор Сахалинской области:

— Важно, чтобы сахалинцы и курильчане могли беспрепятственно и по доступной цене приобретать привычные для себя продукты. Если цены на импорт всегда будут колебаться вслед за курсом валют, то отечественные товары, а тем более сделанные из собственного сырья, не зависят от мировой конъюнктуры. Поэтому продолжаем расширение собственного производства и будем оказывать поддержку нашим компаниям. К примеру, местные напитки, которые и раньше пользовались высоким спросом, смогут прийти на смену импортным.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ЛИДЕРЫ / Сахалинский завод имени Федотова встречает юбилей обновленным

Бережливое производство и модернизация

ЗСМ

В минувший зимний сезон завод им. Федотова вступил, имея 120 единиц снегоуборочной техники.

Петр Павлов

В нынешнем году «Завод строительных материалов имени М.А. Федотова» (ЗСМ) отмечает 55-летие. Это предприятие — одно из старейших в строительной отрасли островного региона.

С 1988 года завод носит имя Героя Советского Союза Михаила Алексеевича Федотова, который долгие годы работал здесь бульдозеристом. За минувшие десятилетия предприятие постоянно развивалось. Расширялась производственная база и росли мощности, осваивались новые направления деятельности. Одно оставалось неизменным — завод им. Федотова обеспечивал полный цикл обслуживания улично-дорожной сети Южно-Сахалинска.

Основные виды деятельности ЗСМ сегодня — выпуск асфальтобетонной смеси и ремонт дорожного покрытия. Кроме того, завод занимается летним и зимним содержанием дорог областного центра. За заводом закреплено множество дворов и внутриквартальных проездов. Важность предприятия в очередной раз проявилась в разгар мощного снежного циклона, который накрыл юг острова в январе. Только благодаря усилиям дорожников, работавших сутками напролет, жизнь Южно-Сахалинска не была парализована.

В минувший зимний сезон завод им. Федотова вступил, имея 120 единиц снегоуборочной техники. Причем автопарк подобран так, чтобы максимально эффективно работать в городе. На расчистку тротуаров выходят маленькие погрузчики, а большие отправляются на дороги. Роторы, самосвалы, грейдеры идут по проезжей части. Комбинированные дорожные машины с щетками ведут противогололедную обработку. Каждый вид работ регламентирован специальными протоколами. Они определяют очередность прохождения техники, задают требования по уборке тротуаров, автобусных карманов, прилотковых зон и мостов.

Залог качественной работы — это не только современная техника, но и профессиональный коллектив. За чистоту дорог областного центра отвечают 160 работников завода.

— Наши сотрудники выходили на улицы в 6 утра и делали все, чтобы южносахалинцы могли комфортно добраться на работу. А сейчас мы усиленно готовимся к летнему сезону, — рассказывает директор завода Алексей Римша.

ЗСМ

ЗСМ

Полным ходом идут противопаводковые мероприятия: работники чистят кюветы, иногда уже приходится спасать участки горожан от подтоплений. Началась расконсервация дорожной техники. На сухие дороги вышли машины-пылесосы. У завода их примерно три десятка, причем разных модификаций.

Одновременно ведется ямочный ремонт. Устранено уже более 300 квадратных метров дефектов асфальтового покрытия. Этим занимается специализированный дорожный строительно-монтажный участок. Пока ремонт выполняется по технологии литого асфальта. Завод им. Федотова первым на Сахалине внедрил эту методику и стал использовать специальную машину для приготовления, транспортировки и укладки литой смеси. Такой способ имеет важное преимущество — работы можно проводить при относительно низких температурах. Когда в Южно-Сахалинске потеплеет, начнутся основные работы.

Участок выпуска асфальтобетона изготавливает смеси различных видов и марок. Для этого используются две асфальтобетонные установки. Одна из них, мощностью 20 тонн в час, уже активно работает. На ней изготавливается та самая литая асфальтобетонная смесь.

АКЦЕНТ

ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗСМ СЕГОДНЯ — ВЫПУСК АСФАЛЬТОБЕТОННОЙ СМЕСИ И РЕМОНТ ДОРОЖНОГО ПОКРЫТИЯ

Вторая установка, мощностью 80 тонн в час, предназначена для выпуска горячего асфальта. Сейчас специалисты завода проводят пусконаладку оборудования и обслуживание после зимнего сезона. Нужно подготовить установку к работе, чтобы при наступлении положительных температур дорожники смогли оперативно приступить к ремонту городских улиц.

— Этих мощностей хватит для проведения дорожных работ. Наши склады заполнены сырьем для приготовления асфальта. Это битум, минеральный порошок, инертные материалы. Имеется запас всех компонентов для приготовления битумной эмульсии, которая необходима при дорожных работах. Все это приобреталось в прошлом году, поэтому нынешний рост цен по нам не ударил. Мы спокойно входим в активный ремонтный сезон, — подчеркнул Алексей Римша.

Качество всей выпускаемой продукции контролирует собственная производственная лаборатория. Это настоящая гордость директора завода и всего коллектива.

— Требования к производству асфальта и его качеству все время ужесточаются, поэтому наша лаборатория постоянно модернизируется. Мы закупили новое оборудование, сейчас завершаем его монтаж. Это значит, будем работать в соответствии с самыми последними ГОСТами и требованиями. Новая система позволяет разрабатывать надежные составы асфальтобетона и испытывать любые инертные материалы. Мало того, модернизированная лаборатория будет делать это гораздо эффективнее и быстрее, — говорит Алексей Римша.

Новая техника требует высококвалифицированных кадров. Среди сотрудников муниципального предприятия «ЗСМ им. М.А. Федотова» много высококлассных специалистов. Они регулярно осваивают современные методы и технологии производства. На заводе проходят практику будущие сварщики, слесари, техники-механики. Организовано обучение по профессиям: дорожный рабочий, асфальтобетонщик, дозировщик компонентов, варщик битума и асфальтовой массы.

— Модернизация предприятия идет и за счет активного внедрения системы бережливого производства. В этом мы сотрудничаем с федеральным центром компетенций и министерством по эффективному управлению регионом. Оптимизируем различные производственные и организационные процессы. Многие оцифрованы, введены электронный документооборот и IP-телефония, установлен современный сервер. Это позволяет и сократить срок выполнения работ, и экономить средства. Два наших сотрудника прошли обучение и стали внутренними тренерами, которые помогают внедрять бережливое производство. Еще три человека находятся на учебе по этому направлению, их будущая задача — сделать работу коллектива максимально эффективной с учетом времени и финансов, — говорит Алексей Римша.

Экономить помогает и то, что предприятие старается обслуживать технику самостоятельно. Раньше шиномонтаж производили сторонние компании, а теперь это делают специалисты завода. Выгода налицо, к тому же есть процессы, которые у подрядчиков занимали до полутора суток. На заводе делают их менее чем за два часа.

«Завод строительных материалов имени М.А. Федотова» стремится улучшить условия для работников. Идет ремонт производственных и бытовых зданий. В ближайшие пару недель должны открыться помещения, где можно отдохнуть, переодеться, принять душ. Подобного на предприятии не было лет 20. Для доставки сотрудников купили новый автобус.

Свой юбилей завод встречает обновленным и технологичным. ●

ЗСМ

Участок выпуска асфальтобетона изготавливает смеси различных видов и марок.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ОТРАСЛЬ / ООО «Горняк-1» — одно из активно развивающихся горнодобывающих предприятий Сахалинской области

Во главе угля

Александр Форин

Каждая шестая тонна угля на Сахалине добыта ООО «Горняк-1». Компания находится на втором месте по угледобыче в угольной отрасли острова.

— Среднегодовой уровень добычи на нашем предприятии составляет два миллиона тонн. План на 2022 год: 1,4 миллиона тонн каменного и 0,6 миллиона тонн бурого угля. Компания стремится наращивать объемы добычи, несмотря на сложные горно-геологические условия эксплуатируемых участков недр. Разведанные запасы на 1 января 2022 года составляют 25 миллионов тонн. Мы ведем геолого-разведочные работы с помощью подрядных организаций, поэтому ожидается прирост запасов, — рассказывает главный инженер ООО «Горняк-1» Алексей Хомяков.

> Компания ООО «Горняк-1» вкладывает средства в мероприятия по снижению негативных последствий от перевалки угля для окружающей среды

Основными потребителями продукции компании являются крупные электростанции — Сахалинская ГРЭС-2 и Южно-Сахалинская ТЭЦ-1, объекты минобороны, а также предприятия коммунальной энергетики острова. Часть добытого «черного золота» экспортируется в страны АТР, в частности, в Китай. Для этого у предприятия ООО «Горняк-1» есть и свой порт, и грузовой флот, и высокопроизводительное погрузочное оборудование. Расположение Невельского морского торгового порта (НМТП) в незамерзающей акватории Татарского пролива и близости к портам стран АТР определяет выгодные логистические пути.

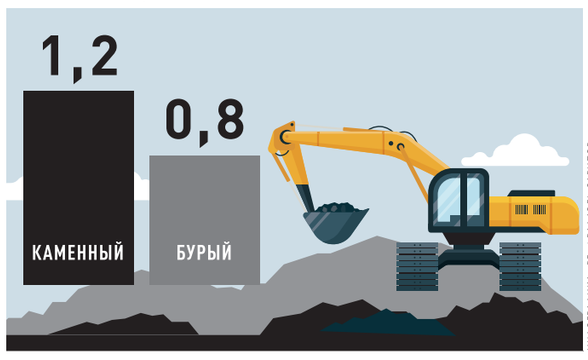
— НМТП постоянно увеличивает парк судов-перегрузчиков водоизмещением до трех тысяч тонн. Планируется модернизация территории порта и железнодорожной инфраструктуры, — говорит Алексей Хомяков. — Компания вкладывает средства в мероприятия по снижению негативных последствий перевалки угля для окружающей среды. В порту завершена установка защитных экранов от угольной пыли по всему периметру территории, приобретена передвижная установка пылеподавления, установлена автоматическая мойка для колес автосамосвалов.

Успешно компания решает и кадровую проблему. Сегодня на предприятии ООО «Горняк-1» трудятся 940 человек. Среди них есть и те, кто приезжает с материка работать вахтовым методом, и местные специалисты.

— У наших работников достойная заработная плата. Кстати, в январе 2022 года произведена ее индексация на 10 процентов, разработана и внедрена квалификационная стимулирующая разрядная система. Каждому сотруднику обеспечен полный соцпакет согласно требованиям законодательства РФ, — подчеркивает Алексей Хомяков.

По его словам, компания наладила сотрудничество с политехническим колледжем Невельского района в рамках программы подготовки кадров. Для практического обучения будущих машинистов гидравлических экскаваторов и бульдозеров приобретена техника. Учащиеся колледжа проходят производственную практику в ООО «Горняк-1», а затем многие выпускники выбирают это предприятие для дальнейшего трудоустройства. ●

ДОБЫЧА УГЛЯ ООО «ГОРНЯК-1» ЗА 2021 ГОД, млн тонн
Источник: ООО «Горняк-1»



ИНФОГРАФИКА «РГ» / РАФАЭЛЬ ЗАРИПОВ

Прямая речь

Фаниль Вахитов, начальник участка:

— Компания «Горняк-1» образовалась в 2001 году. Ее история началась с маленького участка в Шебунино, который разрабатывали еще в советское время. Когда в 2008-м предприятием занялся Ацамаз Радионович Тадтаев, пошла настоящая угледобыча. Я в то время был заместителем главного инженера в компании «Сахалинуголь». Тадтаев предложил мне посмотреть, как идет работа на участке. Я не собирался никуда переходить, но решил — чем смогу, помогу. Подсказал, что можно было улучшить. А через некоторое время согласился прийти в ООО «Горняк-1» на должность начальника участка. Все менялось у меня на глазах. Компания начала приобретать современную технику, налаживать сбыт. Помню, стали поставлять уголь на Южно-Сахалинскую ТЭЦ. Они просили все больше и больше, и мы наращивали добычу. Постепенно отказались от услуг сторонних транспортных организаций. Сначала возили уголь за 40 километров в Холмск, но потом Ацамаз Радионович сделал все, чтобы компания приобрела Невельский морской порт. У нас появились свои грузовые суда.

Мы ведем добычу открытым способом на севере и на юге острова. Северные участки потяжелее, так как порода очень плотная, поэтому требуется применять буровзрывные работы. Сегодня у нас самая современная карьерная техника. Она позволяет успешно трудиться на любом угольном разрезе.

Татьяна Ударникова, главный маркшейдер:

— В 2005 году я окончила горный факультет Иркутского государственного технического университета и попала на Сахалин. На тот момент распределение было у выпускников кафедры «Маркшейдерское дело». Получая дипломы, мы уже знали, где будем работать. На факультет приезжал представитель с Сахалина, рассказывал об островной жизни, и мы с подругой решили — едем. Попала на предприятие «Сахалинуголь-3», пять лет работала главным маркшейдером. В начале 2010 года генеральный директор Константин Васильевич Михинкевич предложил мне перейти на ту же должность в компанию «Горняк-1». Она уже начала развивать деятельность на юге Сахалина, было приобретено несколько лицензий на разработку месторождений. Предприятие молодое, квалифицированных специалистов не хватало. Было боязно уходить на новое место, но я ни разу не пожалела об этом. Компания вкладывала средства в развитие технической базы, привлечение специалистов. Сегодня предприятие разрабатывает месторождения угля на пяти лицензиях. На двух участках ведем геологоразведочные работы. Когда я пришла в «Горняк-1», объем добычи составлял 10 тысяч тонн в месяц, сегодня — около 200 тысяч. Предприятие за последнее время увеличило свои горнотехнические показатели.

Когда ехала на Сахалин, честно говоря, думала, что поработаю здесь два-три года и вернусь на материк. В итоге, как и многие другие, осталась. Это моя малая родина, здесь вышла замуж, тут родились мои дети. С мужем, кстати, познакомилась в «Горняке-1». Младшая сестра на нашем предприятии проходила производственную практику, а окончив ИрГТУ, приехала на Сахалин работать и жить.

ТРАНСПОРТ / Пассажирская компания «Сахалин» видит перспективы железнодорожных перевозок на острове

ПКС — дорога в будущее

ДМИТРИЙ ЗЕЛИНСКИЙ

ДМИТРИЙ ЗЕЛИНСКИЙ

ИЗ АРХИВА ПКС

В «Орланах» есть все для комфортной поездки обычных и маломобильных пассажиров. Дорога из нового микрорайона Дальнее до вокзала Южно-Сахалинска занимает всего семь минут.

Александр Пахомов

В 2011 году холдинг «Российские железные дороги» вместе с правительством РФ провели реформу. Нужно было, с одной стороны, снять финансовую нагрузку от убыточных пригородных рейсов с РЖД, а с другой — сохранить социальные направления. Сделать это позволил механизм, при котором выпадающие доходы железной дороге компенсируют субъекты Федерации.

Пригородные пассажирские перевозки перешли из ведения РЖД в подчинение региональных властей. Так в стране появились 24 компании, в том числе «Пассажирская компания «Сахалин» (ПКС).

Уникальный перевозчик

Железнодорожникам требовалось наладить прочные связи с правительствами регионов. ОАО «ПКС» это удалось едва ли не лучше других в стране. Практически сразу компания оказалась среди лидеров рейтинга лучших пригородных перевозчиков России. А в 2015 году она возглавила список, причем с большим отрывом от ближайшего конкурента.

ПКС во многом уникальна. Это единственная компания в стране, работающая на острове и занимающаяся пассажирскими перевозками как в пригородном сообщении, так и в дальнем следовании. Только она десятки лет перевозила пассажиров по узкой колее японского стандарта.

Железная дорога всегда имела для острова огромное значение. Поезда и мотрисы долгое время были на острове главным пассажирским транспортом. В советское время на маршрут Южно-Сахалинск — Ноглики не всегда просто было достать билет, хотя количество пассажирских вагонов в составе иногда доходило до 17! Потом пассажиропоток существенно сократился, и перед железнодорожниками встала задача — сохранить значимые для сахалинцев маршруты.

Благодаря сотрудничеству ПКС и областного правительства Сахалин стал единственным регионом на Дальнем Востоке, где вопрос о закрытии социально значимых пригородных маршрутов даже не поднимается.

Рельсовые «Орланы»

В 2005 году на Сахалине началась перешивка колеи со старой японской (1067 мм) на общероссийский стандарт (1520 мм). В 2020-м на участке Холмск — Николайчук уложили последние звенья широкого хода.

— До перешивки мы почти не имели возможности обновлять подвижной состав. В пригороде ходили японские поезда 1986 года выпуска, устаревшие морально и физически, — рассказывает Дмитрий Костыренко, генеральный директор ПКС.

В июле 2019 года предприятие «Метровагонмаш» отправило на Сахалин три состава рельсовых автобусов РА-3. 1 сентября поезда, получившие имя «Орлан», вышли в первые рейсы на пригородных направлениях Южно-Сахалинск — Корсаков, Южно-Сахалинск — Томари, Томари — Холмск, Холмск — Николайчук.

«Рашки», как ласково называют «Орланов» железнодорожники, заменили японские «дизели». Со старенькими серебристыми поездами прощались с уважением — ушла эпоха. Но на смену ей пришла другая. «Орланы» — это действительно новая эра пассажирских железнодорожных перевозок. И первым этот тип рельсовых поездов получил именно Сахалин.

> **АКЦЕНТ**
> ПКС — ЕДИНСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ В СТРАНЕ, РАБОТАЮЩАЯ НА ОСТРОВЕ И ЗАНИМАЮЩАЯСЯ ПАССАЖИРСКИМИ ПЕРЕВОЗКАМИ КАК В ПРИГОРОДНОМ СООБЩЕНИИ, ТАК И В ДАЛЬНЕМ СЛЕДОВАНИИ

Дело даже не в том, что РА-3 способны развивать более высокую скорость, что специально для них создан интерьер салона, соответствующий современным требованиям эстетики, пожарной и санитарной безопасности. Это совершенно иное отношение к пассажиру, которое проявляется даже в мелочах. Например, есть индивидуальные розетки и USB-разъемы для зарядки телефона. В «Орланах» предусмотрены места для маломобильных граждан, подъемники для инвалидных колясок, универсальные санитарные комплексы. Пассажирский салон и кабина машиниста оборудованы системами видеонаблюдения, кондиционирования и обеззараживания воздуха, информационными табло.

— Сейчас на Сахалине шесть РА-3. Их стоимость примерно два миллиарда рублей. Компания приобрела их в лизинг, ежемесячные платежи компенсирует правительство области, — говорит Дмитрий Костыренко.

А вот за 18 вагонов, которыми в 2020 году укомплектовали два поезда дальнего следования Южно-Сахалинск — Ноглики, компания заплатила сама. Это удалось сделать благодаря докапитализации ПКС холдингом РЖД. Вагоны обошлись почти в 1,2 миллиарда рублей, но они того стоят. Первые пассажиры осматривали их с нескрываемой радостью — спальные места стали большими, теперь на них могли разместиться даже те, чей рост превышает 180 сантиметров.

Биотуалетами в новых вагонах можно пользоваться постоянно, а кроме того, появился душ. Как и в «Орланах», здесь есть все для комфортного путешествия обычных и маломобильных граждан. В том числе такие скрашивающие дальнее путешествие мелочи, как удобные полочки, подстаканники, разъемы для зарядки гаджетов и развлекательные Wi-Fi комплексы.

Пассажирская компания «Сахалин» старается постоянно повышать уровень сервиса. Теперь пассажир может заказать себе завтрак, обед или ужин из специального меню. Есть в нем и сырники с кашей, и десерты, и изысканные блюда из морепродуктов.

Рельсобус в аренду

Работа «Пассажирской компании «Сахалин» — это неотъемлемая часть развития островов. Например, у ПКС своя роль в туристической отрасли региона. Прошлым летом она открыла рейс к одному из знаковых туристических мест Сахалина — Чертову мосту, возобновила после почти четверть векового перерыва движение по направлению Холмск — Невельск — Холмск.

«Орланы» можно взять в аренду, и эта услуга востребована. Программы «Хогвартс-экспресс» и «Паровозик из Ромашкова», которые превращают поездку на РА-3 в настоящее приключение, неизменно пользуются успехом. В «Орлане» отмечают дни рождения и проводят корпоративы. В этом году ПКС уже получила несколько заказов от выпускников — встречать рассвет они поедут на поезде.

По запросам пассажиров

Основные планы «Пассажирской компании Сахалин» связаны с регулярными пассажирскими перевозками.

— У нас не закрыт север, направления Смирных — Тымовск, Поронайск — Смирных. Там не очень большой пассажиропоток, но хотелось бы, чтобы у людей была возможность пользоваться пригородными поездами. Чтобы открыть эти направления, придется приобретать дополнительные «Орланы». Планируем продолжить обновление подвижного состава. Возможно, на острове появятся двухэтажные вагоны. Проверили мосты, путепроводы и тоннели — их высота позволяет пустить такие составы. Если все пойдет по плану, уже в скором времени у сахалинцев появится возможность путешествовать в двухэтажных вагонах, — говорит Дмитрий Костыренко.

Перед ПКС стоит еще одна задача — интегрироваться в систему городского транспорта. На направлении Южно-Сахалинск — Поронайск неизменный аншлаг. Все больше корсаковцев предпочитают «рашки» автобусам при поездке в областной центр. ПКС, власти Южно-Сахалинска и правительство области рассчитывают, что РА-3 станут полноценным транспортом будущей агломерации юга острова. Столица Сахалина уже задыхается в пробках, а комфортабельные и быстрые «Орланы» могут избавить областной центр от этой проблемы. Дорога из нового микрорайона Дальнее до вокзала Южно-Сахалинска занимает всего семь минут, а билет стоит дешевле автобусного. Однако до сих пор поездами при поездке на работу пользуются меньше пяти процентов жителей Дальнего.

— Стараемся, чтобы расписание отвечало запросам пассажиров. Из Корсакова пустили два состава — обычный и экспресс. Планируем, что рельсовые автобусы из Дальнего в Христофоровку будут ходить каждые полчаса. Хочется, чтобы человек по одному билету доехал на поезде из Дальнего в центр Южно-Сахалинска и, пересев на автобус, добрался до места назначения, — говорит Дмитрий Костыренко.

О том, что эти смелые планы достижимы, говорит статистика. В январе-феврале нынешнего года на Сахалине рельсовыми автобусами «Орлан» воспользовались 37,9 тысячи пассажиров, что на 41 процент больше, чем в тот же период 2021 года. ●

ИЗ АРХИВА ПКС

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Российская Газета

РЕКЛАМА 16+

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ЧИТАТЕЛЕЙ ЭТОГО НОМЕРА

-35%*

ВАША ПЕРСОНАЛЬНАЯ СКИДКА НА ПОДПИСКУ ПРИ ОФОРМЛЕНИИ НА САЙТЕ *ПО ПРОМОКОДУ

SAKHALIN75

RG.RU/SUBS

*Акция действует с 28 апреля по 15 мая 2022 г. и не распространяется на выпуски «Российской газеты» — Недели. Подробные условия акции смотрите на сайте https://rg.ru/subs/ в разделе «Акции» или уточняйте по телефону: 8 (800) 100-11-13 (звонок бесплатный по России). Прием редакционной подписки осуществляет АО «Издательство «Российская газета»; ОГРН 1057714039228; 127137, г. Москва, ул. Правды, д. 24, стр. 4.

Телеграм T.ME/rgrunews
ВКонтакте VK.COM/rgru
Одноклассники OK.ru/rg.ru
События и комментарии rg.ru/region/dfo
Российская газета www.rg.ru/region/dfo 28 апреля 2022 четверг №93 (8741)

МЕСТНАЯ ВЛАСТЬ / В регионе реализуют комплексную социальную программу

Заботиться. Защищать. Уважать

Егор Сурок

В Сахалинской области по инициативе губернатора Валерия Лимаренко внедряется проект «Забота. Защита. Уважение». Его задача — обеспечить каждому жителю региона быстрый доступ к услугам, предоставляемым государством и муниципалитетами, сделать систему максимально удобной и понятной для каждого.

— Надо уважать людей, которые живут на этой земле, и любить их. Такова главная миссия власти, — указал глава области, обосновывая необходимость проекта. — Все входящие в него элементы персонифицированы, нацелены на людей.

«Забота. Защита. Уважение» включает 11 составляющих.

1-300

Система 1-300 позволяет быстро, в одном месте записаться к врачу, получить видеоконсультацию медика, вызвать «скорую помощь» без регистратуры и очередей.

Сегодня дозвониться на известный каждому сахалинцу номер можно за несколько секунд и прийти на прием к терапевту через три-четыре дня, а не через месяц, как это было раньше. Стоматологическую помощь выстроили так, что каждый день остаются талоны по ОМС.

Этого удалось добиться, взяв под контроль рабочее время каждого врача первичного звена. В результате в медучреждениях начали за день принимать на 30 процентов больше пациентов, а в некоторых районах — на 50.

Часть работы взял на себя «Видеоврач». Телемедицинские услуги островитянам оказывают даже медики с материка: в цифровой системе БАРС они видят результаты обследований и дают пациентам видео- или аудиоконсультации, назначают лечение.

В апреле в области внедрена еще одна медицинская технология. По тем видам заболеваний, где есть так называемый регистр пациентов (например, онкологическим), можно записаться к узкому специалисту без предварительного посещения терапевта. Звонок на 1-300, и человек получает талон и перечень исследований, чтобы он пришел на прием с готовыми анализами. В регионе это затронет до 150 тысяч граждан.

Куда обращаться:

Контактный номер телефона: 1-300.

Забота 65+

Волонтеры, медики, социальные работники оказывают услуги гражданам старшего возраста, прежде всего одиноко проживающим, маломобильным либо людям с ограниченными возможностями здоровья.

Прежде чем приступить к работе с конкретным человеком, проводят обследование и готовят социальный паспорт, отражающий и состояние его здоровья, и положенные социальные выплаты, и индивидуальные потребности — медицинские, социально-бытовые, правовые, досуговые. Кому-то нужно сделать уборку во дворе, кому-то — переклеить обои, кому-то — уголь завезти. Все это заносится в паспорт.

Социальные работники, используя телефон или компьютер, помогают подопечным оплатить жилищно-коммунальные услуги, купить билеты, записаться к врачу, побеседовать с родственниками по видеосвязи. Появилась такая опция, как приглашение клининговой бригады. Есть возможность получить обратную связь, и это дает возможность настраивать систему более гармонично по отношению к конкретным людям.

С начала 2022 года 18 тысяч сахалинцев и курильчан получили социальные паспорта.

Куда обращаться:

Контактный центр: 8-800-201-00-99.

Бесплатная диспансеризация

Лица старшего возраста по предварительной записи могут пройти полное обследование организма.

От обычной диспансеризации углубленное обследование отличается большим спектром исследований и персонализированным подходом к каждому пациенту. В течение трех-четырех часов пациенты категории 65+ могут сдать все необходимые анализы, пройти низкодозную компьютерную томографию органов дыхания, денситометрию, ЭКГ, ультразвуковое исследование брюшной полости, мочеполовой и сердечно-сосудистой систем, гастроколоноскопию под общим обезболиванием и МРТ. По результату составляется индивидуальная карта дальнейшего наблюдения и, при необходимости, — лечения.

В 2021 году углубленное обследование прошли около 72 тысяч человек старше 65 лет. Планка на 2022-й еще выше — 90 тысяч. В этом году проверить состояние здоровья могут не только пожилые люди: возрастные рамки программы были расширены для еще одной группы риска — мужчин от 55 лет.

Пройти бесплатную расширенную диспансеризацию также смогут и переболевшие COVID-19.

Углубленная диагностика проводится в 16 медицинских учреждениях: в апреле к программе подключилось еще одно — в селе Сокол Долинского района.

Куда обращаться:

Контактный номер телефона: 1-300.

Карта сахалинца

«Карта сахалинца» задумывалась как «таблетка от бедности» — за счет льгот и скидок, предоставляемых по ней, можно поднять материальный уровень семей. Очень быстро она стала полноценной банковской картой с бесплатным обслуживанием, дополнительными возможностями и привилегиями, предоставляемыми банками.

Теперь в нее «зашиты» скидки, бонусы и специальные предложения, а также возможность получать кешбэк до 20 процентов от партнеров платежной системы. Карта стала аналогом полиса ОМС и СНИЛС. Она дает доступ к программе «Сахалинское долголетие»: по ней пожилой человек может бесплатно посетить бассейн, спортивный комплекс или театр. По «Карте сахалинца» дети ходят в аквапарк.

На транспорте ее можно использовать как проездной билет или как средство платежа. Планируется, что в будущем ее станут применять и при мультимодальных перевозках, чтобы пассажир мог свободно пересесть с одного вида транспорта на другой.

В среднем, пользуясь «Картой сахалинца», семья экономит 5300 рублей в месяц.

Куда обращаться:

http://eks.sakhalin.gov.ru

Контактный центр: 8-800-201-00-99.

Сахалинское долголетие

Проект «Сахалинское долголетие» действует в регионе три года — с 1 апреля 2019-го. Его цель — расширить возможности участия пенсионеров в культурных, физкультурных, оздоровительных и иных досуговых мероприятиях, повысить жизненную активность пожилых людей и дать им условия для самореализации.

Участники проекта — граждане в возрасте от 55 лет, постоянно проживающие на территории Сахалинской области. На начальном этапе ставилась задача привлечь к активному досугу 5000 человек, сегодня 90 процентов сахалинцев и курильчан старше 55 лет присоединились к проекту, то есть более 160 тысяч.

Свыше 300 учреждений региона предоставляют им свои услуги. По «Карте сахалинца» пенсионеры могут бесплатно ходить в кино и на спектакли, заниматься в спортивных секциях и тренажерных залах. Они посещают занятия по физкультуре с инструктором. Особой популярностью пользуются бассейны, стадионы, тренажерные и спортивные залы, ведь регулярные физические упражнения хорошо влияют и на здоровье, и на настроение, и на социальный статус человека.

Куда обращаться:

http://eks.sakhalin.gov.ru

Контактный центр: 8-800-201-00-99.

Компьютерная грамотность

В Сахалинской области стремительно цифровизуются все сферы жизни. Не выходя из дома, современный человек может купить билет на самолет, записаться к врачу, узнать цены на товары, оформить социальные льготы и выплаты.

Не все могут угнаться за этими технологиями в силу возраста. Пожилые обращаются за помощью к родственникам либо к социальному работнику. А те, кто чувствует в себе силы, — в специальные учреждения, чтобы повысить компьютерную грамотность. В год более 1000 человек совершенно бесплатно проходят такое обучение.

Слушатели курсов познают возможности компьютерной техники и смартфонов, получают навыки набора, редактирования и форматирования текста, сохранения его на компьютер и внешний носитель, создания папок и файлов. Пенсионеры учатся общаться через интернет, находить информацию в сетевом пространстве, пользоваться электронной почтой, онлайн-услугами и мобильными приложениями, смотреть в Сети видео, слушать музыку и заниматься самообразованием.

Куда обращаться:

Областная библиотека: 8 (4242) 45-25-45.
Министерство культуры: 8 (4242) 67-23-29.

Свежая и дешевая рыба

Рыбодобывающий регион, со всех сторон окруженный морями и океаном, просто обязан обеспечивать жителей свежими уловами.

В области действует два проекта. Первый — это «Доступная рыба», в рамках которого в социальных магазинах реализуется замороженный продукт. Помимо этого рыбодобывающие предприятия, которые ведут добычу в прибрежных водах и могут круглый год доставлять уловы на берег, продают свежевыловленную рыбу.

В 2021 году жителям региона по цене ниже рыночной реализовано более 285 тонн свежевыловленной рыбы и свыше 250 тонн мороженой.

Рыбаки с учетом сезонности добычи поставляют жителям свежевыловленных лосося (горбушу или кету), навагу, камбалу, минтая, треску, сельдь, терпуга и другие морепродукты — всего 12 наименований.

В мороженом виде в социальных магазинах — участниках проекта, можно приобрести как рыбу, так и кальмар, а также консервы из рыбы и морепродуктов по максимально доступным ценам.

Жителей информируют о времени, месте продажи при помощи push-уведомлений в мобильном приложении Острова.65 и в социальных сетях. Более того, появилась публичная цифровая карта в системе ГеоИС, на которой в режиме реального времени видно, где, когда, по какой цене и какую рыбу продают.

Куда обращаться:

Карта мест реализации свежевыловленной рыбы: http://map.sakhalin.gov.ru/Fresh_fish

Ремонт и уборка домов, дворов, подъездов

С помощью опросов выявляются территории, требующие приведения в порядок, и включаются в план ремонта. В 2021 году отремонтировано 800 дворов, половина из них — в Южно-Сахалинске. Это рекорд: показатели предыдущего года превзойдены вдвое. Задача на 2022-й — организовать работы в 850 дворах, с возможностью увеличения этого количества до 1000.

За апрель-май будут составлены дефектные ведомости и все огрехи занесены в цифровую карту: покосившийся забор, который надо поправить, детская площадка, которую надо освежить, обшарпанная дверь в подъезд, которую надо покрасить. До начала лета необходимо подготовить сметы и организовать работу.

Это не капитальный ремонт, но такие усилия позволяют просто навести порядок и сделать дворы уютными — посадить кусты, разбить цветники, ликвидировать «вечные» лужи, добавить освещения.

Куда обращаться:

Горячая линия министерства жилищно-коммунального хозяйства: 8-800-302-00-65.

Газификация региона

В регионе действует программа «Газификация жилищно-коммунального хозяйства, промышленных и иных организаций Сахалинской области на 2021—2030 годы». Она предусматривает строительство магистральных трубопроводов, газораспределительных станций для 100-процентного обеспечения Сахалина экологичным топливом. После того как президент России поставил задачу догазификации, в план работ добавилось создание сетевого хозяйства.

В 2022 году намечено подключить 5083 абонента. Причем все организовано так, что не нужно стучаться по кабинетам и добиваться, чтобы в дом провели газ. Все точки уже стоят в плане, выделены деньги на подготовку домов к приему газа. Ключевую роль играют компенсационные выплаты жителям. Возмещение затрат собственникам газифицируемого жилья предусмотрено на подготовку схемы газификации дома, строительство и монтаж внутридворовых сетей, установку внутридомового газового оборудования и составляет 100 процентов для всех категорий граждан, но не более 152 тысяч рублей на одно домовладение.

Вся деятельность разбита на этапы с тем, чтобы в конечном итоге подключить конкретный дом в конкретный день, и отражается на цифровой карте.

Сейчас работы идут в Корсаковском и Александровск-Сахалинском районах, в Тымовском, в 2023 году начнутся в Долинском районе.

Куда обращаться:

«Газпром газораспределение Дальний Восток»: 8(4242) 49-63-33.

Актив родителей

На Сахалине выявляют управляющие советы родительского актива, наиболее заинтересованные в развитии учебно-воспитательного пространства школ и детских садов. Среди них организуется опрос об удовлетворенности населения властью. Проводится конкурс «Школа, детский сад — центры притяжения».

Куда обращаться:

Министерство образования: 8 (4242) 46-59-75.

Социальные магазины

Как подчеркивают в правительстве Сахалинской области, на островах высокими темпами — по 15—20 процентов в год — развивается сельское хозяйство. Это не только гарантирует продовольственную безопасность региона, но и создает условия для сдерживания цен. Предприятия, производящие сельхозпродукцию, открывают специальные магазины, в которых продают птицу, яйца, овощи, мясо, молочные продукты по доступным ценам. Кроме того, в сети социальных магазинов 40 наименований социально важных товаров реализуется с минимальными наценками — не более 15 процентов. Через социальные магазины и торговые точки хозяйств продается четверть всего продовольствия.

В области уже год работает информационная система, с помощью которой осуществляется мониторинг цен и качества товаров.

Куда обращаться:

Министерство сельского хозяйства и торговли: 8 (42442) 67-26-89 (координатор программы).

ЛИДЕРЫ / Сибиряк создал на Сахалине успешный рыбацкий коллектив и основал трудовую династию

Анатолий Осадчий: Надо жить для России

Александр Смирнов

Сахалин своими очертаниями напоминает большую рыбу, которая дрейфует у берегов Дальнего Востока России. Сама судьба уготовила острову предназначение — стать местом, где добывается значительная часть морской продукции, радующей гурманов по всему миру. Закономерно, что рыбак здесь — одна из главных профессий.

Анатолий Осадчий с младых лет полюбил воду и рыбалку, а повзрослев, так вдохновился песней «Ну что тебе сказать про Сахалин», что из родной Кемеровской области отправился забрасывать сети «с крутого бережка далекого пролива Лаперуза». Ему хотелось своими глазами увидеть богатые земли и моря. Было это в 1976 году.

— Влюбился в Сахалин, который считаю своей второй родиной, — говорит Анатолий Александрович.

Уже 45 лет он трудится в рыболовецкой отрасли островной области. Рыбы поймано за эти годы много. Не попадалась лишь золотая рыбка, исполняющая желания. Все приходилось зарабатывать тяжелым трудом. Начинал Анатолий Осадчий рыбаком, затем стал бригадиром прибрежного лова, начальником участка добычи. В 1994 году создал собственную компанию.

«Свободное 2001» — предприятие полного цикла, включающего добычу, хранение, переработку и реализацию продукции в торговле и общественном питании. Есть у компании даже собственный ресторан.

— Никогда не брал кредитов, не получал помощи от государства и все заработанные средства вкладывал в развитие производственной базы — рыбодобывающий флот, морозильные линии и холодильные установки, приобретение автомобильной, погрузочной и другой техники, — говорит Анатолий Осадчий.

С торговой маркой «Свободное 2001» знакомы во многих регионах России. Компания неоднократно удостаивалась дипломов международных и региональных профильных выставок. Она получила золотую медаль за лососевую зернистую бочковую икру на конкурсе «Лучший продукт» международной ярмарки «Продэкспо-2005».

О высоком качестве продукции и признании профессионалов говорит и международная премия «Европейский стандарт», присужденная Европейской общественной комиссией «За значительные заслуги в деятельности по сближению российских и европейских стандартов в экономической и социальной сферах общественной жизни».

ИЗ АРХИВА «СВОБОДНОЕ 2001»

Анатолий Осадчий: Я влюбился в Сахалин, который считаю своей второй родиной.

Несмотря на международное признание Анатолий Осадчий принципиально не продает морепродукты за рубеж. Считает, что прежде всего нужно насытить российский рынок.

Рыбак всегда был кормильцем в буквальном и переносном смысле слова. Значение этой профессии еще больше выросло в современных условиях, когда термин продовольственная безопасность приобретает прикладное значение.

Анатолий Осадчий всегда остро переживает за свое дело и за родной край. Являясь одним из лидеров отрасли, он награжден нагрудным знаком «Почетный работник рыбного хозяйства России» и медалью «За заслуги перед Отечеством».

В свое время Анатолий Осадчий возглавлял ассоциацию прибрежного лова Корсаковского района и хорошо знаком с проблемами рыболовной сферы. Информационное агентство SM-News назвало его «Человеком года-2021» на Сахалине за усилия по сохранению популяции диких лососей.

— Опасность представляет браконьерство, с которым ведут активную борьбу пограничники. И здесь они достигли больших успехов. Нерестовые реки охраняют рыбопромышленники. Необходимо также пресекать массовую скупку добытой незаконным путем рыбы. Нужно внимательно изучить деятельность рыбоводных заводов для повышения их эффективности. Кроме того, готовить кадры для рыбной промышленности. Не хватает тралмастеров, крановщиков. Неквалифицированными гастарбайтерами их не заменишь. Хорошо, что ситуация начинает исправляться, — говорит Анатолий Осадчий.

По мнению рыбопромышленника, ежедневная работа и есть реальное проявление патриотизма. В этом кредо сахалинского рыбака.

— Я никогда не уеду за границу, потому что считаю — надо жить для России, где созданы для человека все условия. Поэтому поддерживаю лидера нашей страны и его команду, которая успешно действует в сложившейся сложной обстановке, — подчеркивает Анатолий Осадчий.

За этими словами конкретные дела. В 2004 году вместе с братом и старшим сыном он участвовал в эвакуации почти 400 рыбаков-любителей с дрейфующей льдины. Все трое награждены медалью «За спасение погибавших».

— Шквальный ветер был такой силы, что вертолеты МЧС не могли взлететь. Я тогда подумал, что мы сами вряд ли выживем. Но сумели спасти всех, а когда сняли последних людей с льдины, она развалилась, — вспоминает Осадчий.

Он вырастил двух сыновей и дочь. Оба сына работают в рыболовстве и с детства знакомы с этим нелегким трудом. Старший Игорь сейчас руководит своим бизнесом. Младший Константин вспоминает, как его, трехлетнего, православный батюшка по традиции крестил с морем на мачте плавбазы «Рыбак Балтики», где тогда трудился его отец. А мама с палубы с тревогой наблюдала за этим священнодействием на высоте.

— Я долго жил в Санкт-Петербурге и Москве, но понял, что не могу без моря. Вернулся домой. Нужно заниматься тем, к чему лежит душа, — рассказывает Константин Осадчий. — Отец и море нас научили любить родину, не предавать друзей, оберегать свою семью и помогать друг другу.

Сейчас Анатолий Осадчий постепенно передает сыну дела семейного предприятия. Этому способствует и высшее экономическое образование Константина, которое он получил по примеру отца. Все дети Осадчего окончили вузы.

Поучиться у основателя династии можно не только деловой хватке, но и отношению к людям. Анатолий Осадчий постоянно участвует в благотворительных мероприятиях. Компания помогает школам, детсадам и больницам, снабжает свежей рыбой и морепродуктами малообеспеченных граждан и инвалидов. Недавно Осадчий выделил миллион рублей для детей Донецкой и Луганской народных республик.

— Со своим народом нужно быть в беде и радости, — считает Анатолий Александрович.

Он радуется, что Южно-Сахалинск с каждым годом становится краше. Такую оценку дают и гости города. В этом есть заслуга компании Осадчего, которая исправно платит налоги в городской бюджет.

— Горжусь, что живу на Сахалине, где есть очень большие перспективы для развития, — говорит Анатолий Осадчий.

Глядя на его семью и коллектив, понимаешь, что это именно так. ●

ИЗ АРХИВА «СВОБОДНОЕ 2001»

ИЗ АРХИВА «СВОБОДНОЕ 2001»

ИЗ АРХИВА «СВОБОДНОЕ 2001»

ИЗ АРХИВА «СВОБОДНОЕ 2001»

Вся морская продукция, добытая компанией «Свободное 2001», остается в России, торговая марка предприятия известна во многих регионах страны.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ